



CASANDRASOFT
GROWTH ACADEMY

BOOTCAMP

**PARA VENDEDORES B2B
DE ÉLITE**

@casandrasofttit

www.casandrasoft.com



Formación online grabada para 6 semanas donde se explica la teoría del método de prospección predictiva y el paso a paso para la implementación técnica del embudo

1

¿Qué vendo y a quién le vendo?

Fundamentos de la prospección predictiva. Crea un brief de producto que sirva de base para armar tu estrategia comercial. Entiende a tu Buyer Persona y tu ICP.

2

¿Cómo lo vendo?

Define y mapea un nuevo proceso comercial. Crea playbooks, scripts y mensajes que generen conversaciones, agenden reuniones y cierren ventas.

3

Sistema de Ventas

Montaje de secuencias en Email y LinkedIn. Entendiendo la solución tecnológica. Prospección y cierre de ventas con HubSpot, Apollo, Sales Navigator, Meet Alfred y Kommo.

Formación online grabada para 6 semanas donde se explica la teoría del método de prospección predictiva y el paso a paso para la implementación técnica del embudo

4

Prospección y Social Selling

Optimización de Perfil de LinkedIn, Creación de un plan de contenidos. Seguimiento de Warm Leads, Gestión de Leads y Oportunidades de Negocio.

5

KPIs y optimización

Dashboard de prospección, Tracker de BDR y SDR, Performance Semanal, Análisis de métricas, Optimización de secuencias.

6

Cumplimiento de Metas y Escalar

Otros canales Inbound, Creación de Embudos. Otras plataformas. Grabación de reuniones y Análisis con ChatGPT. Lead Scoring.

Formación en vivo 6 semanas con sesiones grupales de Bootcamp y Mentorías de 1h impartido por coaches con experiencia real activa.

1

Bootcamp: Fundamentos del Rol de Setters/SDRs, BDRs y Closers en B2B
Mentoría: Seguimiento y Cierre

2

Bootcamp: Cualificación de Leads: Segmentación y Frameworks
Mentoría: Pauta y Embudos

3

Bootcamp: Prospección para Lograr Reuniones Agendadas
Mentoría: Segmentación y Plataformas

4

Bootcamp: Llamada de Triage: Pre-calificación Estratégica
Mentoría: Copywriting, Diseño y Social Selling

Formación en vivo 6 semanas con sesiones grupales de Bootcamp y Mentorías de 1h impartido por coaches con experiencia real activa.

5

Bootcamp: Llamada de Ventas con el Framework Casandra
Mentoría: Prospección y Setteo

6

Bootcamp: Seguimiento Estratégico Posterior a la Llamada de Ventas
Mentoría: Seguimiento y Cierre

Acceso por 6 meses. Una vez termines tus primeras 6 semanas intensivas, podrás continuar asistiendo a las mentorías y retomar las sesiones de bootcamp que desees para recibir feedback y ayuda directa de nuestro equipo de coaches y mentores en vivo.

BONO 1

Framework Growth 360

- Más de 17 guías, las mismas que utiliza nuestro equipo en consultoría y servicios de agencia
- Más de 31 templates y ejemplos, los mismos que utiliza nuestro equipo para entregar nuestros servicios de consultoría y agencia
- Más de 5 prompts que te ayudarán a utilizar la inteligencia artificial como co-creadora de tu estrategia de ventas
- Más de 5 playbooks, los mismos que utilizamos internamente en CasandraSoft y en nuestros clientes.



BONO 2

Recursos útiles

- Masterclass: Convierte a HubSpot en una Máquina de Ventas B2B
- Video: Seguimiento de metas en el CRM
- Masterclass: Canales que utilizamos en la Estrategia BDR
- Training: La llamada introductoria: Calificación, Pitch y Pasos Siguietes
- Training: Llevar la venta hasta el cierre



BONO 3

Clases Grabadas

Acceso de por vida en tu espacio de la academia a la grabación de las mejores sesiones del bootcamp y los workshops en vivo de mayor impacto.



Soporte y Garantía

- Soporte por chat con nuestros consultores expertos durante 6 meses (Comunidad Privada del Bootcamp en Slack)
- Acceso de por vida a la comunidad CasadraGrowth en Slack y a la formación grabada
- Garantía de devolución de 7 días

